

<https://kenza-re.com/karriere/vertriebsmitarbeiter/>

## Vertriebsmitarbeiter/in / Vertriebsmanager/in (m/w/d) bei der Kenza | Real Estate

### Beschreibung

**Kenza | Real Estate** ist ein familiengeführtes Unternehmen mit Sitz in Köln und seit 2017 erfolgreich auf dem Immobilienmarkt tätig.

Wir verfügen über umfassende Expertise in der diskreten Vermittlung und professionellen Beratung rund um Off-Market-Immobilieninvestitionen im DACH-Raum.

Neben Investmentthemen begleiten wir unsere Kunden auch beim Verkauf, der Vermietung oder der Suche nach passenden Wohn- und Gewerbeimmobilien. Darüber hinaus betreuen wir Bauträger und Investoren bei der zielgerichteten Vermarktung ihrer Projekte.

Unser starkes, interdisziplinäres Netzwerk umfasst private und institutionelle Investoren, Projektentwickler, Family Offices, Banken, Juristen, Architekten und viele mehr.

**Kurz gesagt: Wir bringen die richtigen Menschen und Projekte zusammen.**

Zur aktiven Erweiterung unseres Netzwerks und zur professionellen Betreuung unserer Kunden suchen wir ab sofort eine/n **Vertriebsmitarbeiter/in bzw. Vertriebsmanager/in (m/w/d)** mit Leidenschaft für Immobilien und einem Gespür für Menschen, Potenziale und Märkte.

### Deine Aufgaben

- Aktive Akquise von Objekten, Eigentümern und Investoren
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Präsentation und Vermarktung von Wohn- und Gewerbeimmobilien
- Durchführung von Beratungsgesprächen, Besichtigungen und Verhandlungen
- Erstellen von Vermarktungsstrategien und Exposés
- Marktbeobachtung, Standortanalysen und Wettbewerbsrecherche
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung und unserem interdisziplinären Netzwerk
- 

### Qualifikationen / Anforderungen

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium im Bereich Immobilien, Vertrieb, BWL oder vergleichbar
- Nachweisbare Erfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Immobilienbranche
- Vertriebsaffinität, Eigeninitiative und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Professionelles und überzeugendes Auftreten im Kundenkontakt
- Strukturierte, zielorientierte und selbstständige Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit digitalen Tools (CRM, MS Office, ggf. Immobiliensoftware)
- Führerschein Klasse B

### Arbeitgeber

Kenza | Real Estate

### Gestalte mit uns die Zukunft der Immobilienwelt.

Werde Teil von Kenza | Real Estate.

### Arbeitspensum

Vollzeit

### Start Anstellung

Ab Sofort

### Dauer der Anstellung

Unbefristet

- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, Englischkenntnisse von Vorteil

### **Wir bieten dir**

- Eine spannende und abwechslungsreiche Vertriebsposition mit Entwicklungspotenzial
- Zugang zu einem exklusiven Netzwerk im Off-Market-Bereich
- Familiäres Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien und direkter Kommunikation
- Leistungsbezogene Vergütung mit attraktiver Provisionsregelung
- Moderne Arbeitsmittel und flexible Gestaltungsmöglichkeiten
- Persönliche Weiterentwicklung durch gezielte Fortbildungen
- Ein engagiertes Team mit viel Know-how und Erfahrung

### **Kontakte**

Du bist kontaktstark, motiviert und hast Freude am Verkauf hochwertiger Immobilien? Dann bewirb dich jetzt bei uns!

Bitte sende deine Unterlagen per E-Mail an:

[bewerbung@kenza-re.com](mailto:bewerbung@kenza-re.com)

Oder postalisch an:

**Kenza | Real Estate**

z. Hd. Herrn Ahmet Yesilbag

Fuldaer Str. 76

51103 Köln

Für Fragen erreichst du uns auch telefonisch unter:

+49 221 / 16 91 5309

Weitere Informationen über unser Unternehmen findest du unter:

[www.kenza-re.com](http://www.kenza-re.com)

Werde Teil von Kenza | Real Estate und gestalte die Zukunft der Immobilienbranche aktiv mit.